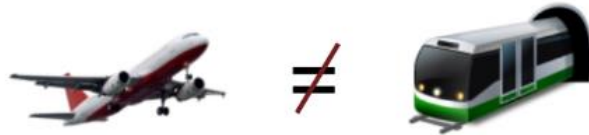


¿Cómo elegir nichos y productos rentables?

¿Qué es un nicho de mercado?

“Un nicho de mercado es una definición más estrecha que el segmento de un mercado?”



Las personas que viajan en avión pertenecen a un segmento claramente distinto de las personas que viajan en bus o tren



Las personas que viajan en un avión es un segmento

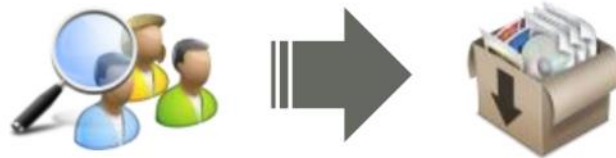


Las personas que viajan en primera clase es un nicho

- 1) Un mercado es algo mas grande:
 - ✓ *Personas que le gusta viajar*
- 2) Un segmento es algo mas chico que el mercado:
 - ✓ *Personas que viajan en avión*
 - ✓ *Personas que viajan en tren*
 - ✓ *Personas que viajan en bus*
- 3) Un nicho es algo mas chico que el segmento del mercado:
 - ✓ *Personas que viajan en primera clase*

Elige primero el Nicho, NO el Producto

- 1) El error de la mayoría de personas es que primero elijen el producto y después ven a quien se lo van a vender
- 2) Primero encuentra a personas con necesidades especificas y luego busca los productos que les van a ofrecer



Elige primero el Nicho, NO el Producto

- ✓ Si voy a pescar puedo ser un pescador casual, encontrar un poco de agua y meterme ahí. Seguramente voy a pescar algo.
- ✓ Si eres un pescador serio tu sabes que tipo de pez quieres, sabes donde se congregan y sabes que les gusta comer.
- ✓ Después de saber que tipos de peces son y donde se localizan, sabrás cual es la mejor carnada.

No elijas la carnada todavía (el producto), encuentra al pez primero!

Nichos rentables (y perpetuos)

- 1) **Dinero:** inversiones, internet marketing, Forex
- 2) **Salud:** bajar de peso, acné, fitness, musculación
- 3) **Relaciones:** pareja, matrimonio, divorcios, citas
- 4) **Hobbies:** deportes, videojuegos, música, jardinería
- 5) **Familia:** embarazos, crianza, bebes
- 6) **Otros:** lenguajes, mascotas, software

Mercados de Soluciones:

Resolver un problema en:

- 1) El menor tiempo posible
- 2) De la forma mas fácil posible
- 3) Gastando el menor dinero posible

Mercados de Soluciones:

Ejemplos:

- 1) Salud
- 2) Dinero
- 3) Amor

- ✓ Todos necesitamos estar en equilibrio en esos 3 aspectos
- ✓ Siempre buscamos mejorar esas 3 cosas

10 consejos al momento de elegir un producto

Productos Rentables

- 1) Elige productos digitales (no físicos)
- 2) Son los de mas alta conversión y comisión
- 3) Revisa cuanto será tu comisión
- 4) Revisa como te pagaran
- 5) E-books, Audios, Videos, Webinars, Membrecías, Software
- 6) Es un empresa seria?

- 7) Vende lo que se esta vendiendo
- 8) Busca productos con una fuerte carta de ventas
- 9) Es muy importante que no gastes esfuerzos en un productos que no va a tener éxito desde un principio
- 10) Haz un seguimiento constante